

Nu Skin creó esta presentación en julio de 2024 y está dirigida **exclusivamente a Brand Affiliates de Nu Skin registrados en Europa y África (salvo Ucrania)**. No podrá utilizarse en ningún otro lugar.

Se prohíbe su uso no autorizado y la creación de duplicados

Alcanzar un beneficio de ventas como Brand Affiliate exige dedicar un tiempo, esfuerzo y compromiso apreciables. El éxito también dependerá de tus habilidades, tu talento y tu capacidad de liderazgo. No hay garantías de éxito económico, y los resultados pueden variar de un participante a otro. Puedes encontrar un resumen completo de las ganancias en cada nivel del Plan de rendimiento de ventas para tu región o mercado en [www.nuskin.com](http://www.nuskin.com).

Los ejemplos son ilustrativos y no se garantizan ingresos.

No se pagan bonificaciones por contrataciones de personal. No se percibirá compensación alguna por patrocinar a otros Brand Affiliates.

Consulta los Términos y condiciones disponibles en My Workspace en [www.nuskin.com](http://www.nuskin.com) para obtener más información y conocer los términos definidos.

Consulta el glosario de marcas comerciales en [www.nuskin.com](http://www.nuskin.com) para ver la lista de todas las marcas comerciales registradas en los mercados de Nu Skin de Europa y Sudáfrica.



# INCENTIVO PARÁFRICA LÍDERESENTE

*bit*

Este Incentivo estará disponible desde el 1 de julio de 2024 a las 12:00 CEST hasta el 31 de diciembre de 2024 a las 23:59 CET.



CONSIGUE  
SOLO **EUROPA Y**  
**500 USD**  
DE BONIFICACIÓN LEADER ELITE\*

ÁFRICA

INCENTIVelite  
PARA LÍDERES

\*Para conocer los equivalentes en moneda local, consulta la diapositiva 8 de esta presentación. Una cuenta de Brand Affiliate puede ganar un máximo de 10 veces la bonificación Leader Elite por trimestre. Los ingresos medios mensuales de un Gold Partner en EMEA durante 2023 fueron de 871 USD. Los importes indicados son importes brutos antes de deducir gastos e impuestos. Puedes encontrar un resumen completo de las ganancias en cada nivel del Plan de rendimiento de ventas para tu región o mercado en [www.nuskin.com](http://www.nuskin.com).

## QUÉ DEBES HACER PARA CALIFICAR

A fin de calificar para este Incentivo en un trimestre determinado debes cumplir los siguientes requisitos:

### 1. COBRAR COMO GOLD PARTNER O SUPERIOR

al menos un mes en el trimestre en cuestión.

Si estás calificado como Team Elite en 2023 o como Team Elite en 2024, podrás participar en el programa Platinum Elite, pero no en este Incentivo para el trimestre actual\*.

### 2. DESARROLLAR 3 DECLARACIONES DE INTENCIONES INICIALES APROBADAS

en tu Grupo de consumidores en el trimestre en cuestión que tengan cada uno un mínimo de dos Bloques Compartidos en el mes de su Declaración de intenciones.

### 3. DESARROLLAR UN BRAND REPRESENTATIVE G1 INICIAL

en el trimestre en cuestión que se mantenga durante su primer mes natural completo como Brand Representative remunerado con al menos 4 Bloques Constructores procedentes de su Grupo de consumidores.

### 4. ALCANZAR UN CRECIMIENTO TRIMESTRAL DE VOLUMEN DE VENTAS DE AL MENOS 5000

en comparación con el trimestre anterior

(por ejemplo, el T3 se comparará con el T2, el T4 se comparará con el T3).

\* Para obtener más información sobre el Programa Team Elite 2024, consulta las Normas de Team Elite 2024 disponibles en My Workspace en [nuskin.com](http://nuskin.com).

## QUÉ DEBES HACER PARA CALIFICAR: TEAM ELITES

Se espera que los Team Elites participen en el programa Platinum Elite, basándose en los siguientes ejemplos:

- Los Team Elites que calificaron durante el periodo de calificación de 2023 para el Viaje de 2024 a Abu Dabi/ Dubái del Team Elite no pueden participar en este Incentivo, pero pueden participar en el Incentivo Platinum Elite.
- Los Team Elites que completen la calificación de Team Elite para 2024 (Viaje al Mar Egeo 2025 de Team Elite) durante el primer o segundo trimestre de 2024 quedan excluidos de este Incentivo, pero pueden participar en el Incentivo Platinum Elite.
- Los Team Elites que completen la calificación de Team Elite para 2024 (Viaje al Mar Egeo 2025 de Team Elite) durante el tercer trimestre de 2024 (julio, agosto, septiembre) podrán participar en el Incentivo durante el Tercer Trimestre (T3) del incentivo Leader Elite. Sin embargo, quedarán excluidos de participar durante el Cuarto Trimestre (T4) y podrán participar en el incentivo Platinum Elite.
- Los Team Elites que sigan calificando y completen la calificación de Team Elite durante el cuarto trimestre (octubre, noviembre y diciembre) podrán participar en el Incentivo del Tercer Trimestre (T3) y en el Incentivo del Cuarto Trimestre (T4).

**LO QUE GANAS:**  
500 USD\*  
POR CADA CRECIMIENTO TRIMESTRAL DEL VOLUMEN  
DE VENTAS DE LA ORGANIZACIÓN (VCO)  
AFRICA DE 5000  
QUE CONSIGAS.

\*Para conocer los equivalentes en moneda local, consulta la diapositiva 8 de esta presentación. Una cuenta de Brand Affiliate puede ganar un máximo de 10 veces la bonificación Leader Elite por trimestre. Los ingresos medios mensuales de un Gold Partner en EMEA durante 2023 fueron de 871 USD. Los importes indicados son importes brutos antes de deducir gastos e impuestos. Puedes encontrar un resumen completo de las ganancias en cada nivel del Plan de rendimiento de ventas para tu región o mercado en [www.nuskin.com](http://www.nuskin.com).

*Elite*  
**INCENTIVO  
PARA LÍDERES**

# DETALLES IMPORTANTES:

- **DECLARACIÓN DE INTENCIONES INICIAL APROBADA** = por primera vez desde que se unió a Nu Skin, presenta su Declaración de intenciones y también tiene un mínimo de dos Bloques Compartidos.
- **BRAND REPRESENTATIVE G1 INICIAL** = un Brand Representative que cumple los requisitos como Brand Representative por primera vez desde que se unió a Nu Skin y está en su G1.
- **PRIMER MES NATURAL COMPLETO** = es el mes natural de la Fecha de ascenso a Brand Representative. En el caso de que la Fecha de ascenso a Brand Representative caiga en los días 8, 15 o 22 de cualquier mes natural dentro del Periodo del incentivo, el primer mes natural completo se considerará el siguiente mes natural de su Fecha de ascenso a Brand Representative.
- **CRÉDITO PARA BRAND REPRESENTATIVE G1 INICIAL** = el crédito se aplica al trimestre en el que sucede el ascenso a Brand Representative, no el mantenimiento de Brand Representative. Sin embargo, el mantenimiento es necesario a fin de calificar para el pago de la bonificación. (Por ejemplo, un Brand Representative G1 inicial con una Fecha de ascenso a Brand Representative del 15 de septiembre contaría en el tercer trimestre, pero necesita mantener un volumen de ventas de al menos 2000 en octubre de 2024 a fin de completar la calificación para recibir el pago de la bonificación en noviembre de 2024).
- **PAGO DE LA BONIFICACIÓN:** se pagará aproximadamente cinco semanas después de la finalización del trimestre, con el pago de comisiones mensual (por ejemplo, una Bonificación obtenida durante el periodo de ventas del tercer trimestre se pagará a principios de noviembre si se cumplen todos los criterios de pago, incluido el mantenimiento del título Brand Representative G1). El último trimestre para obtener esta bonificación será el cuarto trimestre de 2024, que se pagará en febrero de 2025.
- **CRECIMIENTO TRIMESTRAL DE OSV:** el total del Volumen de ventas de la organización (OSV) G1-G6 en un trimestre se comparará con el OSV G1-G6 del trimestre anterior. El T3 se comparará con el T2, el T4 se comparará con el T3.

# EQUIVALENTES EN LA MONEDA LOCAL

# Solo Europa y África

Mercado	Importe	Moneda
Importe en USD	500	USD
Europa y África		
Austria	465	EUR
Bélgica	465	EUR
Alemania	465	EUR
España	465	EUR
Finlandia	465	EUR
Francia	465	EUR
Irlanda	465	EUR
Italia	465	EUR
Luxemburgo	465	EUR
Países Bajos	465	EUR
Portugal	465	EUR
Eslovaquia	465	EUR
Hungría	180 000	HUF
Suiza	450	CHF
Islandia	70 000	ISK
República Checa	11 700	CZK
Suecia	5400	SEK
Dinamarca	3450	DKK
Rumanía	2300	LEI
Noruega	5400	NOK
Reino Unido	400	GBP
Sudáfrica	9400	ZAR
Polonia	2000	PLN

\* Para obtener más información, consulta los Términos y condiciones disponibles en My Workspace en [www.nuskin.com](http://www.nuskin.com).

INCENTIVO  
PARA LÍDERES

# CASO 1

	2º TRIMESTRE Abril, mayo, junio de 2024	T3 Julio, agosto, septiembre de 2024	T4 Octubre, noviembre, diciembre de 2024
Tu título	Brand Representative	Cobrar como Gold Partner en septiembre	
Tus Declaraciones de intenciones iniciales aprobadas		1 Declaración de intenciones inicial aprobada en julio 2 Declaraciones de intenciones iniciales aprobadas en agosto	
Tu Brand Representative G1 inicial		1 <u>Ascenso a BR G1</u> inicial el 22 de septiembre (Los criterios de SV para la calificación de BR deben cumplirse antes del 21 de septiembre)	<u>Mantenimiento de BR G1 inicial con SV de 2000 antes del 31 de octubre*</u> * El mantenimiento debe completarse en el primer mes completo del BR
Tu OSV	OSV total durante el T2: 5000	OSV total durante el T3: 10 000	CRECIMIENTO en el T3 = 5000
Leader Elite Bonificación			<b>Pago de 500 USD en noviembre</b>

Solo se trata de un ejemplo. Los ingresos medios mensuales de un Gold Partner en EMEA durante 2023 fueron de 871 USD. Los importes indicados son importes brutos antes de deducir gastos e impuestos. Puedes encontrar un resumen completo de las ganancias en cada nivel del Plan de rendimiento de ventas para tu región o mercado en [www.nuskin.com](http://www.nuskin.com).

# CASO 2

	<b>2º TRIMESTRE</b> <b>Abril, mayo, junio de 2024</b>	<b>T3</b> <b>Julio, agosto, septiembre de 2024</b>	<b>T4</b> <b>Octubre, noviembre, diciembre de 2024</b>
<b>Tu título</b>	Brand Representative	Cobrar como Gold Partner en septiembre	
<b>Tus Declaraciones de intenciones iniciales aprobadas</b>	<b>SOLO</b>	1 Declaración de intenciones inicial aprobada en julio 2 Declaraciones de intenciones iniciales aprobadas en agosto	<b>PAY</b>
<b>Tu Brand Representative G1 inicial</b>	<b>Á</b>	1 <u>Ascenso a BR G1</u> inicial el 1 de septiembre que se mantenga con SV de 2000 antes del 30 de septiembre* * El mantenimiento debe completarse en el primer mes natural completo del BR	
<b>Tu OSV</b>	OSV total durante el T2: 5000	OSV total durante el T3: 10 000	CRECIMIENTO en el T3 = 5000
<b>Leader Elite Bonificación</b>			<b>Pago de 500 USD en noviembre</b>

Solo se trata de un ejemplo. Los ingresos medios mensuales de un Gold Partner en EMEA durante 2023 fueron de 871 USD. Los importes indicados son importes brutos antes de deducir gastos e impuestos. Puedes encontrar un resumen completo de las ganancias en cada nivel del Plan de rendimiento de ventas para tu región o mercado en [www.nuskin.com](http://www.nuskin.com).

# CASO 3

	<b>2º TRIMESTRE</b> <b>Abril, mayo, junio de 2024</b>	<b>T3</b> <b>Julio, agosto, septiembre de 2024</b>	<b>T4</b> <b>Octubre, noviembre, diciembre de 2024</b>
<b>Tu título</b>	Brand Representative	Cobrar como Gold Partner en septiembre	
<b>Tus Declaraciones de intenciones iniciales aprobadas</b>		1 Declaración de intenciones inicial aprobada en julio 2 Declaraciones de intenciones iniciales aprobadas en agosto	
<b>Tu Brand Representative G1 inicial</b>		1 <u>Ascenso a BR G1</u> inicial el 22 de septiembre (Los criterios de SV para la calificación de BR para BR G1 deben cumplirse antes del 21 de septiembre)	El BR G1 inicial no se mantiene con SV 2000 antes del 31 de octubre
<b>Tu OSV</b>	OSV total durante el T2: 5000	OSV total durante el T3: 10 000	CRECIMIENTO en el T3 = 5000
<b>Leader Elite Bonificación</b>			<b>NO hay pagoz en noviembre</b>



INCENTIVO *lite*  
PARA LÍDERES