

Be Elite!

Leader Elite-Incitament

Europa & Afrika version

Njut av klättringen för att bli Elite! Leader Elite-Incitamentet ("Incitamentet") är den andra integrerade belöningen i färdplanen för Be Elite! (tillsammans med vårt Power of One-Incitament¹ och Platinum Elite-program²). Leader Elite-Incitamentet är avsett att främja långsiktig, hållbar Brand Affiliate-tillväxt genom försäljning till konsumenter genom att belöna Brand Affiliates som nått viktiga milstolpar inom ramen för deras affärsverksamheter. Följande regioner kommer att delta i Leader Elite-Incitamentet: Sydostasien, Europa och Afrika (exklusive Ukraina) och Latinamerika. Detta incitament är baserat på kundförsäljning och betalar inte för att rekrytera Brand Affiliates.

Incitamentet kommer att löpa från kl. 12:00 CEST den 1 juli 2024 till kl. 23:59 CET den 31 december 2024 ("Incitamentsperioden").

VAD DU GÖR: UTVECKLA TRE FÖRSTAGÅNGSGODKÄNDA AVSIKTSFÖRKLARINGAR (LOI:ER), UTVECKLA EN FÖRSTAGÅNGS G1 BRAND REPRESENTATIVE OCH ÖKA DIN FÖRSÄLJNINGSVOLYM PÅ ORGANISATIONSNIVÅ ("OSV") MED 5 000+ KVARTAL TILL KVARTAL – SE MER INFORMATION NEDAN

VAD DU TJÄNAR: 500 USD (FÖR LOKAL VALUTA, SE BILAGA A) VARJE GÅNG DU ÖKAR DIN FÖRSÄLJNINGSVOLYM PÅ ORGANISATIONSNIVÅ (OSV) MED 5 000 KVARTAL TILL KVARTAL

Hur man kvalificerar sig

För att vara berättigad att kvalificera sig under detta incitament för ett givet kvartal måste du uppfylla följande krav under Incitamentsperioden:

1. Få betalt som Gold Partner eller högre minst en månad under innevarande kvartal. Om du kvalificerades som en Team Elite 2023 eller kvalificerar dig som en Team Elite 2024³ kan du delta i Platinum Elite-programmet men inte i detta incitament för innevarande kvartal.
2. Utveckla tre förstagångsgodkända LOI:er, definierade nedan, under innevarande kvartal som var och en har minst två Sharing Blocks i sin LOI-månad, definierade nedan
3. Utveckla en förstagångs G1 Brand Representative, definierad nedan, under innevarande kvartal som upprätthåller hela sin första kalendermånad, enligt beskrivningen nedan, som en betald Brand Representative med minst fyra (4) Building Blocks som kommer från deras kundgrupp (så minst 2 000 i försäljningsvolym eller SV utan att räkna Flex Blocks).
4. Uppnå en tillväxt i försäljningsvolym på organisationsnivå, enligt definitionen nedan, på minst 5 000 från kvartal till kvartal.

Viktiga detaljer och definitioner

1. En förstagångsgodkänd LOI är en Brand Affiliate i din kundgrupp som, för första gången sedan hen gick med i Nu Skin, skickar in sin avsiktsförklaring (Letter of Intent, "LOI") och uppfyller åtminstone den första månadens kvalificeringskrav. LOI-månaden är den kalendermånad under vilken en Brand Affiliate skickar in sin LOI till Nu Skin och har även minst två Sharing Blocks.
2. En förstagångs G1 Brand Representative är en Brand Affiliate i din kundgrupp som kvalificerar sig som en Brand Representative för första gången sedan de började med Nu Skin och är på din G1. Kredit kommer att ges till det kvartal då befodringsdatumet till Brand Representative inträffar (t.ex. skulle en ny Brand Representative med ett befodringsdatum till Brand Representative den 1 september räknas i Q3).
3. Hela första kalendermånaden som en betald Brand Representative är kalendermånaden för befodringsdatumet till Brand Representative. Om befodringsdatumet till Brand Representative infaller den 8, 15 eller 22 i någon kalendermånad inom Incitamentsperioden, anses den första hela kalendermånaden vara nästa kalendermånad efter befodringsdatumet till Brand Representative.
4. För detta incitament är en Brand Representatives försäljningsvolym på organisationsnivå summan av den månatliga försäljningsvolymen från deras kundgrupp, deras G1–G6 Brand Representatives kundgrupper, G6 i deras Business Builder-position och G6 i deras Team Elite Business Builder-position, för varje månad under kvartalet. Kvartalsvis försäljningsvolym på organisationsnivå beräknas genom att summera försäljningsvolymen på organisationsnivå för de tre kalendermånaderna under ett visst kvartal för varje kvartal 2024. Kvartalsvis tillväxt för försäljningsvolym på

¹ För all information om Power of One-Incitamentet, se villkoren i My Workspace på nuskin.com.

² För all information om 2024 Platinum Elite-programmet, se 2024 Platinum Elite-reglerna som finns i My Workspace på nuskin.com.

³ För all information om 2024 Team Elite-programmet se 2024 Team Elite-reglerna som finns i My Workspace på nuskin.com.

organisationsnivå beräknas genom att jämföra den kvartalsvisa försäljningsvolymen på organisationsnivå för innevarande kvartal med den kvartalsvisa försäljningsvolymen på organisationsnivå för föregående kvartal. Detta innebär att Q3 kommer att jämföras med Q2 och Q4 med Q3.

5. Detta incitament ändrar inte kompensationsplanen på din marknad.
6. Detta incitament kommer att betalas ut ungefär fem veckor efter avslutat kvartal, med den månatliga provisionsbetalningen (t. ex. en bonus som tjänats in under Q3-försäljningsperioden kommer att betalas ut i början av november om alla betalningskriterier är uppfyllda).
7. Det sista kvartalet för att få detta incitament kommer att vara fjärde kvartalet 2024, utbetalat i februari 2025.
8. Ett Brand Affiliate-konto kan tjäna upp till 5 000 USD (för motsvarigheter i lokal valuta, se Bilaga A nedan) per kvartal.

YTTERLIGARE INCITAMENTSVILLKOR

Genom att delta i incitamentet samtycker du till att du helt och villkorslöst godkänner och accepterar samtliga regler och krav för incitamentet, inklusive dessa villkor:

1. Endast Nu Skin Brand Affiliates med god status på deltagande Velocity- eller Velocity EX-marknader får delta i detta incitament. Oförmåga till efterlevnad av villkoren för ditt Brand Affiliate-avtal, policyer och procedurer, kompensationsplanen eller incitamentet (kallas tillsammans för "Avtalen") kan leda till att du förklaras oberättigad och företaget kan, efter eget gottfinnande, vägra att tillhandahålla belöningarna som omfattas av incitamentet, handla i enlighet med Avtalen och söka ersättning för kostnader som uppstår i samband med manipulering, som att hålla inne kompensation för framtida försäljning.
2. Kvalificering för belöningar inom ramen för detta incitament baseras på uppfyllande av incitamentets krav och samtliga krav i Avtalen, inklusive detaljförsäljning. Ingen bonus betalas ut för rekrytering. Du får ingen ersättning för att sponsra andra Brand Affiliates. Du bekräftar och samtycker till att detaljhandel är en viktig del av kompensationsplanen. Som Brand Affiliate har du inga krav på varulager. Du får inte beställa mer än en rimlig mängd till varulagret. Genom att göra en beställning intygar du att du har sålt eller förbrukat minst 80 procent av ditt totala varulager från tidigare beställningar.
3. Företaget förbehåller sig rätten att granska och bedöma giltigheten hos dina resultat inom ramen av detta incitament inklusive genom att utsätta dropship-beställningar för kundverifiering. Konton som skapats i strid med Avtalet, inklusive konton som skapats för att manipulera detta incitament eller kompensationsplanen, kommer att betraktas som ogiltiga, vilket kan resultera i disciplinära åtgärder.
4. Du får inte köpa eller uppmuntra andra Brand Affiliates att köpa produkter för att kvalificera dig för belöningar i detta incitament. Detta incitament är utformat för att belöna deltagarna för att de bygger upp sunda kundgrupper och hjälper andra deltagare att bygga upp sunda kundgrupper. Företaget förbehåller sig rätten att vägra betala ut belöningar i detta incitament om man bedömer att en Brand Affiliate har uppmuntrat andra deltagare att köpa lager för att uppfylla kvalificeringskraven i stället för att hjälpa dem att bygga upp en kundgrupp.
5. Alla kontosammanslagningar som äger rum under incitamentsperioden kan påverka berättigandet att tjäna belöningar under detta incitament.
6. Returer av Nu Skin-produkter av dig, dina kunder eller andra i din kundgrupp eller ditt team kan påverka din behörighet att ta emot belöningar intjänade genom incitamentet. Om incitamentsbelöningar redan har betalats ut baserat på returnerade Nu Skin-produkter, kan Nu Skin ta igen belöningarna enligt policyer och procedurer.
7. Företaget förbehåller sig rätten att när som helst och efter eget gottfinnande avbryta incitamentet. Om incitamentet skulle avbrytas kommer endast belöningar som intjänats fram till datumet då det avbröts att betalas ut.
8. Detta incitament gäller inte våra Brand Affiliates i Vietnam och Ukraina.
9. En separat och distinkt affärsmodell gäller på kinesiska fastlandet och denna omfattas inte av Incitamentet.
10. Förklaring av ord skrivna med versaler som inte definieras i detta incitament finns i Avtalen. Inom ramen för incitamentet avser "Företaget" Nu Skin International, Inc. och dess närstående bolag.
11. Belöningars värde kan rapporteras till skattemyndigheter i enlighet med gällande lag. Brand Affiliates ansvarar själva för att rapportera och betala eventuella tillämpliga skatter i samband med detta incitament.
12. Incitamentet och dessa villkor kommer att omfattas av och tolkas i enlighet med, och uttolkas enligt de väsentliga lagarna i delstaten Utah, USA. Den överenskomna exklusiva platsen för skiljedom av eventuell tvist är i Salt Lake County, i delstaten Utah, USA. Eventuella tvister relaterade till detta Incitament och dessa villkor ska lösas genom den tvistlösningsprocess som beskrivs i Nu Skins policyer och procedurer som inkluderar slutliga och bindande skiljedomskrav som anges i kapitel 7. Skiljedomsförfaranden ska äga rum inför en ensam skiljedomare i Salt Lake City, Utah, USA. Skiljedomaren ska väljas av tvistande parter, varvid skiljedomen ska förrättas i enlighet med AAA Commercial Arbitration Rules. Processen ska förrättas på engelska, men på endera Brand Affiliates begäran och bekostnad kan handlingar och vittnesmål översättas till begärande Brand Affiliates önskade språk. Skiljedomarens beslut och avgörande ska vara slutgiltiga och bindande och kan antas av vilken delstatlig eller federal domstol som helst i Salt Lake County, Utah, USA, som har jurisdiktion. Du och Nu Skin godtar att en delstatsdomstol eller federal domstol i Salt Lake County, Utah, USA har specifik jurisdiktion över parterna för att avdöma ärenden som är relaterade till skiljedomsförfarandet och avstår från alla eventuella invändningar om forumets otillbörlighet. Skiljedomaren, och inte någon federal, statlig eller lokal domstol eller myndighet, ska ha exklusiv behörighet att lösa alla tvister som rör tolkningen, tillämpligheten, verkställbarheten eller bildandet av skiljedomsavtalet, inklusive men inte begränsat till eventuella anspråk att hela eller delar av skiljedomsavtalet är ogiltigt eller kan ogiltigförklaras.
13. Genom att delta håller Brand Affiliates Nu Skin Enterprises, Inc. och dess dotterbolag, koncernbolag, styrelseledamöter, chefer, anställda, representanter och ombud skadeslösa vid eventuella skador eller förluster som uppstår till följd av eller i samband med erbjudandet eller mottagande eller användandet av eventuella belöningar.

14. Den engelska originalversionen av dessa villkor har översatts till andra språk. Vid eventuella skillnader eller avvikelser mellan den engelska versionen och andra språkversioner av dessa villkor, har den engelska versionen företräde.
15. Fördröjning eller underlåtenhet från företagets sida att utöva eller upprätthålla rättighet eller bestämmelse i dessa villkor ska inte utgöra ett avstående från en sådan rättighet eller bestämmelse.
16. Om någon del av dessa villkor bedöms vara olaglig, ogiltig eller ohävdbar ska den delen betraktas som avskild och inte påverka giltigheten i och hävdbarheten i de återstående bestämmelserna.

Det tar tid, ansträngning och uthållighet för en Brand Affiliate att generera inkomster från försäljning. Framgången beror också på dina färdigheter, talanger och ledarskapsförmågor. Det finns inga inkomstgarantier och resultatet varierar stort mellan deltagarna. En fullständig sammanfattning av intäkterna på varje nivå i kompensationsplanen för din region/marknad finns på www.nuskin.com.

Bilaga A – motsvarigheter i lokal valuta

Marknad	Valutabelopp	Valutaenhet
USD-belopp	500	USD
Europa och Afrika		
Österrike	465	EURO
Belgien	465	EURO
Tyskland	465	EURO
Spanien	465	EURO
Finland	465	EURO
Frankrike	465	EURO
Irland	465	EURO
Italien	465	EURO
Luxemburg	465	EURO
Nederländerna	465	EURO
Portugal	465	EURO
Slovakien	465	EURO
Ungern	180 000	FORINT
Schweiz	450	FRANCS
Island	70 000	IS KRONA
Tjeckien	11 700	Koruna
Sverige	5 400	KRONA
Danmark	3 450	KRONE
Rumänien	2 300	LEI
Norge	5 400	NO KRONE
Storbritannien	400	PUND
Sydafrika	9 400	RAND
Polen	2 000	ZLOTY