

Vanliga frågor och svar om Power of One-incitamentet

Version för Europa och Afrika

Incitamentperiod: 1 mars–31 december 2024

Deltagande marknader: Samtliga godkända Nu Skin-marknader deltar förutom Sydostasien och Stillahavsområdet, Fastlandskina och Ukraina.

Power of One-incitamentet ("incitamentet")

1. Vad innebär Power of One-incitamentet?

Power of One-incitamentet är ett spännande tidsbegränsat program för att ge nya och befintliga Brand Affiliates ytterligare bonusar för att de bygger upp sina verksamheter via direkt försäljning (första nivån/L1) till detaljkunder och medlemmar ("kunder"). Incitamentet består av två delar:

- Nya Brand Affiliates belönas med en Ny Affiliate försäljningsbonus när de har uppnått viktiga milstolpar inom försäljning avseende kunder.
- Brand Affiliates belönas med en Ny Affiliate utvecklingsbonus när de har hjälpt nya direkta Brand Affiliates att uppnå viktiga milstolpar inom försäljning avseende kunder.

2. Är incitamentperioden för programmet satt eller kan det ändras?

Power of One-incitamentet gäller mellan kl. 12.00 den 1 mars 2024 till kl. 23.59 den 31 december 2024. Nu Skin förbehåller sig rätten att när som helst ändra eller avbryta incitamentet.

3. Vem klassas som en ny Brand Affiliate för Power of One-incitamentet?

En ny Brand Affiliate är en Brand Affiliate under sina första två månader från och med och inklusive månaden hen registrerar sig, och som registrerar sig mellan den 1 mars och den 31 december 2024. En Brand Affiliate som registrerar sig den 31 mars klassas till exempel som en ny Brand Affiliate under mars och april 2024 avseende detta incitament, men inte under maj 2024.

4. Har jag möjlighet att fortsätta tjäna in Ny Affiliate försäljnings- eller utvecklingsbonus under januari 2025 om jag registrerar mig i december (mina första två månader som Brand Affiliate)?

Nej. De sista betalningarna för det här incitamentet baseras på försäljningsperioden för december (betalas i januari 2025).

5. Kan VDI köpare-återförsäljare (VDI Acheteur Revendeur) i Frankrike nyttja någon av de två möjligheterna inom incitamentet? Nej. På grund av den specifika juridiska statusen kan de inte ta del av det här incitamentet.

Ny Affiliate försäljningsbonus

1. Vad innebär Ny Affiliate försäljningsbonus och vem kan tjäna in den?

Nya Brand Affiliate-konton belönas med 25 amerikanska dollar för varje 250 poäng av direktkundförsäljningsvolym (DCSV) de uppnår per månad under incitamentperioden. Betalningarna görs i din inhemska valuta och motsvarar 25 amerikanska dollar fr.o.m. 1 mars 2024 (se bilaga A i villkoren för Europa och Afrika)

2. När kan nya Brand Affiliates tjäna in Ny Affiliate försäljningsbonus?

Nya Brand Affiliate-konton som registrerats mellan kl. 12.00 den 1 mars och kl. 23.59 den 31 december 2024 kan tjäna Ny Affiliate försäljningsbonus under incitamentperioden. Den sista månaden för att tjäna in ny Affiliate försäljningsbonus är december 2024 (betalas ut i januari 2025).

3. Har jag fortfarande möjlighet att tjäna in Ny Affiliate försäljningsbonus om jag registrerade mig som Brand Affiliate under februari?
Nej. Den här bonusen gäller bara för nya Brand Affiliates som registrerat sig mellan kl. 12.00 den 1 mars och kl. 23.59 den 31 december 2024.
4. Vad är en direktkund?
Direktkunder är kunder på din första nivå/L1. De är medlems- eller detaljkunder som registrerat sig hos Nu Skin och som köper produkter genom Nu Skins system för personlig konsumtion. När en sådan medlem eller detaljkund köper produkter genom Nu Skins system krediteras den Brand Affiliate vars direktkund köpt produkten för sådan försäljning.
6. Räknas de Brand Affiliates som jag sponsrar som mina direktkunder?
Nej. Brand Affiliates klassas inte som direktkunder inom det här incitamentet.
7. Vad innebär direktkundförsäljningsvolym? (DCSV)
Direktkundförsäljningsvolym är summan av all försäljningsvolym från produktköp gjorda av dina direktkunder.
8. Kvalificerar jag mig för Ny Affiliate försäljningsbonus under min andra månad om jag uppnår en direktkundförsäljningsvolym på 180 poäng under min första månad och 200 poäng under min andra?
Nej. För att kvalificera dig för Ny Affiliate försäljningsbonus måste du uppnå en direktkundförsäljningsvolym på minst 250 poäng under en månad.
9. Finns det några gränser för hur mycket jag kan tjäna med Ny Affiliate försäljningsbonus?
Det finns för närvarande inga gränser för detta inom Europa och Afrika.
10. Kan jag delta i det här incitamentet om jag ändrar mitt konto som detaljkund eller medlem till Brand Affiliate under incitamentperioden?
Ja.
11. Kan jag delta i det här incitamentet om jag redan var Brand Affiliate före incitamentet men har ett deaktiverat konto som jag återaktiverar som Brand Affiliate på nytt under incitamentsperioden?
Ja. Så länge som du har en god relation till företaget och ditt konto deaktiverades före 1 mars 2024 så går det bra.
12. Kan jag tjäna in Ny Affiliate försäljningsbonus om jag avancerar till Brand Representative inom mina två första månader som ny Brand Affiliate?
Ja, du får Ny Affiliate försäljningsbonus under dina första två månader som nya Brand Affiliate, oavsett vilken titel du fått.

Ny Affiliate utvecklingsbonus

1. Vad innebär Ny Affiliate utvecklingsbonus?
Med Ny Affiliate utvecklingsbonus kan du tjäna 25 amerikanska dollar extra för varje 250 poäng av kombinerad direktkundförsäljningsvolym som dina nya Brand Affiliates uppnår under en månad. Betalningarna görs i din inhemska valuta och motsvarar 25 amerikanska dollar (se bilaga A i villkoren för Europa och Afrika).
2. Vem kan tjäna in Ny Affiliate utvecklingsbonus?
Nya och befintliga Brand Affiliate-konton kan tjäna Ny Affiliate utvecklingsbonus för varje månad under incitamentperioden. Den sista månaden för att tjäna in Ny Affiliate utvecklingsbonus är december 2024 (betalas ut i januari 2025).

3. Vad är en direkt Affiliate?
Direkt Affiliate är Brand Affiliates på din första nivå/L1.
4. Kvalificerar jag mig för Ny Affiliate utvecklingsbonus om mina nya direkta Brand Affiliates uppnår en kombinerad direktkundförsäljningsvolym på 180 poäng under den första månaden, och 200 poäng under den andra?
Nej. För att kvalificera dig för Ny Affiliate utvecklingsbonus måste den kombinerade direktkundförsäljningsvolymen för alla dina nya Brand Affiliates hamna på minst 250 poäng under en månad.
5. Måste jag själv uppnå en direktkundförsäljningsvolym på 250 poäng för att kvalificera mig för Ny Affiliate utvecklingsbonus?
Ja. Du måste uppnå en direktkundförsäljningsvolym på minst 250 poäng per månad för att kvalificera dig för bonusen.
6. Kvalificerar jag mig för Ny Affiliate utvecklingsbonus under den andra månaden om jag uppnår en direktkundförsäljningsvolym 180 poäng under den första månaden och 200 poäng under den andra?
Nej. För att kvalificera dig för Ny Affiliate utvecklingsbonus måste du uppnå en direktkundförsäljningsvolym på minst 250 poäng under en månad.
7. Kvalificerar jag mig för Ny Affiliate utvecklingsbonus om en av mina nya direkta Brand Affiliates uppnår en direktkundförsäljningsvolym på 180 poäng under den första månaden, och en annan uppnår 200 poäng under samma månad?
Ja, så länge som du själv har uppnått din egen direktkundförsäljningsvolym på 250 poäng. Den kombinerade direktkundförsäljningsvolymen för alla dina nya direkta Brand Affiliates läggs ihop för att kunna tjäna Ny Affiliate utvecklingsbonus.
8. Finns det några gränser för hur mycket jag kan tjäna med Ny Affiliate utvecklingsbonus?
Nej, det finns för närvarande inga gränser för hur mycket du kan tjäna med den här bonusen inom Europa och Afrika.
9. Finns det något tak för hur stor direktkundförsäljningsvolym jag kan räkna med för mina nya direkta Brand Affiliates för att tjäna in Ny Affiliate utvecklingsbonus?
Nej, det finns för närvarande inget tak för detta inom Europa och Afrika.